

# Hæger & Partner<sup>®</sup>

RECRUITMENT | OUTSOURCING

## Digital Business Development Manager till marknadsledande diagnostikbolag i Stockholm

**Globalt diagnostikbolag söker till sin svenska organisation en Digital Business Development Manager som ska ansvara för försäljningen och kommersialisering av företagets helt nya digitala lösningar till sjukhus i hela Sverige. Bolaget har en unik position marknadsledande inom diagnostik. Bolaget sitter i nya fräscha lokaler i Solna.**

### Huvudsakliga ansvarsområden

- Ansvara för försäljning och kommersialisering av företagets digitala lösningar till vården
- Utveckla och hantera affärsrelationer med relevanta kunder, påverkare och beslutsfattare
- Integrering av strategier för försäljning och marknadsföring, inklusive marknadsstrategi, kampanjer och prissättning
- Verka för att kundens behov och önskemål förstås av hela organisationen
- Verka och samarbeta internt i tvärfunktionella team med kollegor både lokalt i Sverige och i Europa
- Rapportering sker till Healthcare Transformation Lead som är baserad i Sverige

### Önskad erfarenhet och egenskaper

- Akademisk examen
- Erfarenhet från läkemedel/diagnostikbranschen är en fördel
- Erfarenhet av försäljning och implementering av IT-lösningar i vården
- Arbete inom tvärfunktionella team
- Strategiskt tänkande och kreativitet,
- Integritet, förtroende, trovärdighet och höga etiska normer.
- Lösningorienterad, förmåga att ta sig an nya utmaningar och se möjligheter genom att använda kreativa tankeprocesser för att effektivt lösa problem
- Noggrann, organiserad och ett sinne för detaljer
- God kommunikatör och presentatör
- Flytande i både tal och skrift i svenska och engelska

**Välkommen att ansöka via: [www.haegerpartner.se](http://www.haegerpartner.se)**

Frågor besvaras av Rolf Carlsson 070-316 12 68, [rolf@haegerpartner.com](mailto:rolf@haegerpartner.com)  
och Katarina Thimmig 070-308 55 17, [katarina@haegerpartner.com](mailto:katarina@haegerpartner.com)